



**Sales Director**  
Ab sofort, bundesweit

## Sales Director

### Unternehmen

Aufgaben

Profil

Leistungen

Kontakt

### Über das Unternehmen

Unser Kunde ist eine wachstumsstarke unabhängige Vermögensverwaltung und bietet seinen Kunden ein individuell gestaltetes Portfoliomanagement - unabhängig und frei von Interessenskonflikten. Um den dynamischen Wachstumsprozess des Unternehmens weiterhin beizubehalten, sucht unser Kunde bundesweit hoch motivierte, engagierte und souveräne Vertriebspersönlichkeiten.

## Sales Director

Unternehmen

**Aufgaben**

Profil

Leistungen

Kontakt

### Ihre Aufgaben umfassen

- Neukundenakquise: bestehende, hochwertige Kontakte anrufen, persönliche Gesprächstermine vereinbaren sowie sich mit den Interessenten treffen
- Verkauf von Wertpapierdienstleistung
- den Wert der intern generierten Kontakte einschätzen, qualifizieren und professionell entwickeln

## Sales Director

Unternehmen

Aufgaben

**Profil**

Leistungen

Kontakt

### Ihr Profil

- Sie verfügen über mindestens 5 Jahre Vertriebserfahrung
- Sie verfügen über ein exzellentes, repräsentatives Auftreten und vorbildliche Umgangsformen
- In Ihrer mehrjährigen erfolgreichen Vertriebserfahrung haben Sie bereits überdurchschnittliches Vertriebsgeschick, Akquisitionstärke und Abschlußsicherheit bewiesen
- Sie besitzen sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Durchsetzungsvermögen
- Ferner zeichnen Sie sich durch hohe Leistungsbereitschaft, Fleiß, großen Ehrgeiz, unternehmerisches Denken und Handeln sowie Eigenmotivation aus
- Sie bringen Bereitschaft zur Reisetätigkeit mit

## Sales Director

Unternehmen

Aufgaben

Profil

Leistungen

Kontakt

### Unser Kunde bietet

- Ein leistungsorientiertes Umfeld mit einer lukrativen und unbegrenzten Bonusstruktur
- Die Möglichkeit, sich in Ihrer täglichen Arbeit voll auf Ihre Stärken in der Akquisition neuer Kunden und auf den Vertrieb zu konzentrieren
- Ein internationales Arbeitsumfeld, mit Partnern in den USA, Großbritannien, Skandinavien und Holland

Sales Director

Unternehmen

Aufgaben

Profil

Leistungen

Kontakt

## Interesse geweckt?

Über eine erste Kontaktaufnahme freut sich unser Business Partner Frank Dobner. Idealerweise senden Sie uns vorab Ihren aussagekräftigen CV per E-Mail.

Frank Dobner

Business Partner

IHH International Head Hunters

Telefon +49-89-456944-0

+49-173-8294829

[frank.dobner@i-h-h.com](mailto:frank.dobner@i-h-h.com)

[www.i-h-h.com](http://www.i-h-h.com)

## Impressum

IHH INTERNATIONAL HEAD HUNTERS  
Management- und Personalberatungsgesellschaft mbH

Mondstr. 2-4  
85622 Feldkirchen b. München

Telefon 089 456944-0  
Telefax 089 456944-99

[info@i-h-h.com](mailto:info@i-h-h.com)  
[www.i-h-h.com](http://www.i-h-h.com)

Registergericht München  
HRB 107204

Geschäftsführung  
Claus Schneider

© IHH GmbH